Sin aliento en los segmentos de **Asma y Antihistamínicos**

NUEVAMENTE, LOS DATOS APORTADOS POR LA FIRMA IQVIA SIRVEN PARA LEVANTAR ACTA DE LA EVOLUCIÓN DE SEGMENTOS IMPORTANTES DEL MERCADO DE MEDICAMENTOS PARA EL APARATO RESPITARIO (R). EN ESTA OCASIÓN, SE ANALIZA LA MARCHA DE LAS VENTAS, EN VOLUMEN Y VALOR, DE LOS SEGMENTOS DE LOS ANTIHISTAMÍNICOS Y LOS FÁRMACOS PARA EL ASMA, DIFERENTES AUNQUE COMPLEMETARIOS, SI EL TRATAMIENTO DE CADA PACIENTE LO REQUIERE

Del moqueo y el lagrimeo al ahogo que produce el asma bronquial, la gradación de síntomas a tratar, dentro del espectro que causan las alergias en el tejido respiratorio del organismo amplían su variedad hasta el número de pacientes posibles. Sin embargo, es el médico el sujeto llamado a determinar si procede administrar un medicamento del grupo R06 (antihistamínicos sistémicos de uso respiratorio), o de la clase R03 (Asma y la Enfermedad Pulmonar Obstructiva Crónica (EPOC)), en cada caso. Ambos bloques terapéuticos forman parte de un mismo mercado, el de respiratorio, aunque con peso e indicaciones distintas. Lo que explica también su diferente comportamiento como segmentos de mercado. De ahí que los datos debidos a la multinacional IQVIA se presenten en este trabajo juntos, pero segregados.

El mercado de Respiratorio

Tanto los antihistamínicos sistémicos de uso respiratorio, R06, como los fármacos para el Asma y la Enfermedad Pulmonar Obstructiva Crónica (EPOC), R03, forman parte, como se ha dicho, del mercado de Respiratorio (R). Analizado este a lo largo de 2017, se observó en junio de ese año un retroceso en valor del -1,5 (%PPG), con una cifra de ventas que se quedó a cierta distancia de los 1,100 millones de

euros. En volumen, también a mitad en corte interanual, dichas ventas aumentaron únicamente el 0,5% en volumen, al contabilizar casi 140 millones de unidades de medicamentos sacados al mercado. Tres meses después, en el MAT de septiembre de 2017, se perdieron 4 décimas en valor, al retroceder las ventas de respiratorio el -1,9%, con una pérdida de casi 700.000 euros menos. En términos de unidades, se mantuvo el 0,5% de crecimiento, aunque se vendieron cerca de 800.000 envases más de producto en volumen.

El mercado de Respiratorio (R) se acercó al final de 2017 con una caída en valor levemente inferior a la registrada en septiembre. Con un retroceso del -1,5% (%PPG), que únicamente se tradujo en vender 176.000 euros más. Sin embargo, en volumen, el crecimiento observado al terminar el segundo y tercer trimestre del año, con sus respectivos MATs interanuales, las ventas cambiaron de signo. Efectivamente, se produjo un retroceso del -0,4%, cuantificable en casi 950.000 unidades vendidas menos.

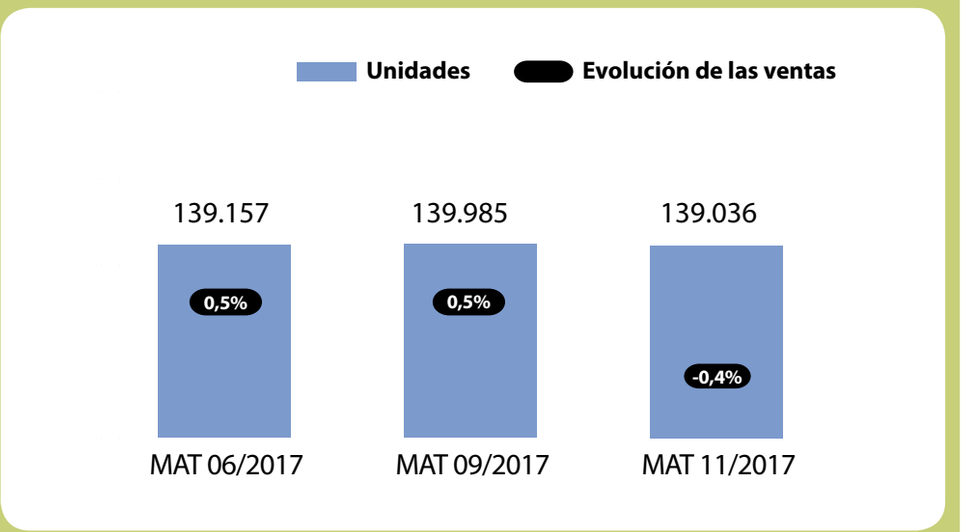
Elección de clase terapéutica

Dada su creciente prevalencia, los procesos alérgicos ponen a los facultativos en la tesitura de optar por un tratamiento u otro, o incluso combinar varios. Como se desglosa en este análisis, las alergias pueden precisar la prescripción de medicamentos del grupo R06, antihistamínicos sistémicos, o por el contrario, por fármacos de la clase R03, ya directamente dirigidos a su expresión más crónica, que es el asma y que requiere estrategias profilácticas. Desde este doble enfoque, aunque potencialmente complementario, se puede afirmar que los antihistamínicos de uso sistémico ofrecen buenas respuestas en afecciones como la rinitis estacional ("fiebre del heno"), la conjuntivitis estacional, la urticaria, la dermatitis atópica y de contacto, las picaduras de insectos, las reacciones medicamentosas que cursan con picor y urticaria; y en casos de enfermedad del suero, aunque en esta, la respuesta es superior en urticaria y edemas, por encima de la fiebre y los dolores de las articulaciones (artralgias). Por contra, la clase R06 ofrece resultados muy discretos en asma bronquial, cuadros sistémicos de anafilaxis, alergias gastrointestinales, rinitis vasomotoras crónicas (peremnes) y en parte de la sintomatología del edema angioneurótico. En este último caso, cuando no se trata de cuadros graves con edema laríngeo intenso.

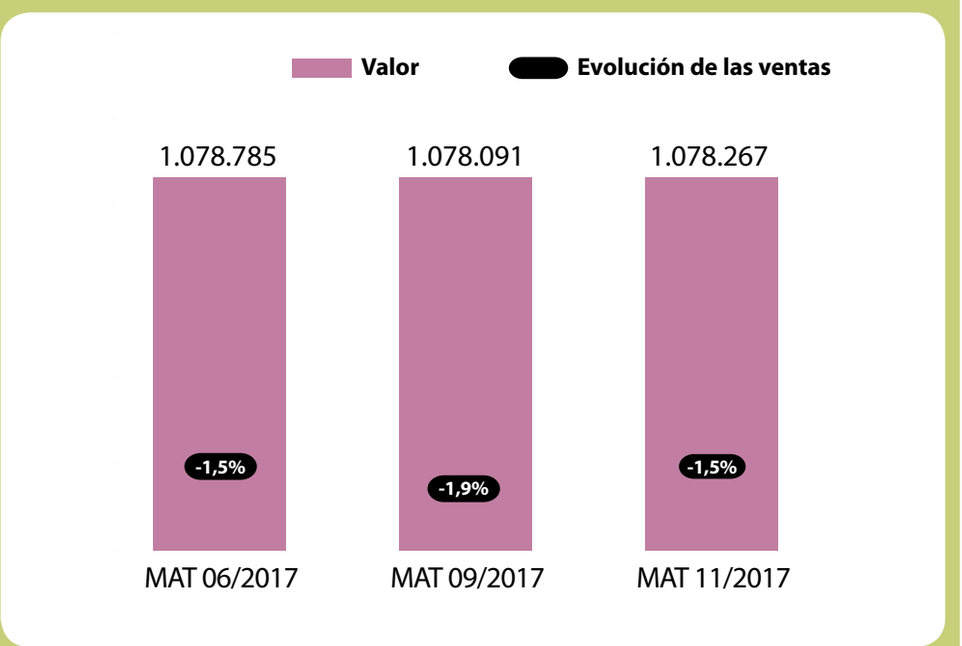
Mismas magnitudes para distintos segmentos

En el presente análisis, se da cuenta de la evolución de dos segmentos mercantiles a los que se aplica una misma metodología. Por un lado, se recogen los datos de las ventas registradas en valor, a euros contabilizados a Previo de Venta desde el Laboratorio (PLV) y, por otro, las ventas anotadas en volumen, es decir, en número de unidades. En ambos casos, se aportan las cifras de crecimiento-decrecimiento (%PPG) y las cuotas de mercado (%V). En cuanto a los euros y las unidades, se expresan en miles, dentro de las gráficas anejas, y en millones redondeados o millares,

MERCADO APARATO RESPIRATORIO. Unidades



Valor



Fuente: IQVIA, sell out, NPA. Categoría R. Miles (000). Elaboración: IM Farmacias

EL MERCADO RESPIRATORIO DECAYÓ UN -1,5% EN VALOR Y UN -0,4% ANTES DE TERMINAR 2017

MERCADO ANTIHISTAMÍNICOS (Enero 2017- Diciembre 2017)

MAT 12/2017	Unidades	Evolución de las ventas. Unidades (%)	Cuota de mercado. Valor (%)	Euros	Evolución de las ventas. Valor (%)	Cuota de mercado. Valor (%)
	23.086	**1,9**	**100**	**91.021**	**-1**	**100**
FAES FARMA	1.913	15,1	8,3	15.686	15,1	17,2
ALMIRALL S.A.	2.786	3,8	12,1	13.366	4,5	14,7
MERCK SHARP DOHME	3.653	-1,5	15,8	11.140	-1,7	12,2
MENARINI	1.168	1,9	5,1	7.871	2,7	8,6
CINFA	2.056	10,7	8,9	5.839	13,3	6,4
Total Otros (56)	11.510	-0,8	49,9	37.120	-10,2	40,8

Fuente: IQVIA Sell Out, NPA. // Clase Terapéutica a nivel 2 " R06 ANTIHISTAMINISCOS" y Top 5 Manufacturer // Miles (000) // Elaboración: IM Farmacias

si no alcanzan el millón, en el texto. En lo tocante a las compañías más vendedoras, en el caso de los antihistamínicos se agrupan en un *Top5 Manufacturer* para los antihistamínicos, durante el MAT de diciembre de 2017, y un *Top3 Manufacturer* para el resto de periodos comentados. De igual forma, también se incorpora un *Top3 Manufacturer* para el grupo de los medicamentos para el Asma y la EPOC, R03. Con inclusión de un grupo Total Otros en los dos segmentos del mercado de Respiratorio (R) incluidos en este artículo. Trabajo que no estaría completo sino incluyera las 3 marcas más vendedoras de cada segmento.

ANTIHISTAMÍNICOS Y MEDICAMENTOS PARA EL ASMA Y LA EPOC CUBREN EL ESPECTRO DE LA ALERGIA RESPIRATORIA

Atajar la descarga de histamina

Cuando el alérgeno entra en contacto con la *IgE* específica, que es una inmunoglobulina presente en la superficie de los mastocitos, abundantes en el sistema respiratorio, la piel, el hueso, el tubo digestivo y el tejido nervioso, dichos mastocitos, liberan desde sus gránulos la histamina, lo que produce la respuesta alérgica. Para esta liberación de la histamina, que es un compuesto natural del organismo con función de hormona y neurotransmisor, se precisa una sensibilización previa. Ya efectiva la reacción alérgica, o hipersensibilidad tipo 1, se confirma la interacción entre la histamina y un subtipo de receptor H1.

Para contrarrestar las reacciones de hipersensibilidad, los medicamentos antialérgicos proponen una acción de interposición farmacológica entre la histamina y su receptor específico. Por lo que estos fármacos funcionan como antagonistas del receptor, lo que les convierte en antihistamínicos H1. Todos ellos suelen ser farmacológicamente similares cuando se administran a dosis bioequivalentes, como acreditan las distintas presentaciones comerciales. Sin embargo, existe una susceptibilidad por cada paciente, cuyo fundamento se desconoce, que provoca que unos medicamentos sean más efectivos que otros. Por lo que el criterio de selección de cada fármaco indica cambiar a otro antihistamínico, si el

MERCADO ANTIHISTAMÍNICOS (Diciembre 2016- Noviembre 2017)

MAT 11/2017	Unidades	Evolución de las ventas. Unidades (%)	Cuota de mercado. Valor (%)	Euros	Evolución de las ventas. Valor (%)	Cuota de mercado. Valor (%)
	23.046	**1,9**	**16,6**	**91.030**	**-0,7**	**8,4**
FAES FARMA	1.894	15,1	8,2	15.533	15,1	17,1
ALMIRALL S.A.	2.776	3,8	12	13.312	4,4	14,6
MERCK SHARP DOHME	3.658	-1,3	15,9	11.149	-1,5	12,2
Total Otros (60)	14.717	0,9	63,9	51.036	-5,7	56,1

Fuente: IQVIA Sell Out, NPA. // Clase Terapéutica a nivel 2 " R06 ANTIHISTAMINISCOS" y Top 5 Manufacturer // Miles (000) // Elaboración: IM Farmacias

que se está administrando resulta contraproducente para el paciente, teniendo en cuenta que la potencia antihistamínica se regula ajustando la dosis. Los antihistamínicos no influyen en la reacción antígeno anticuerpo. Únicamente bloquean la respuesta fisiológica a la histamina liberada, por lo que su acción terapéutica es solo paliativa y no curativa.

Adormecer o no

La división tradicional de los antihistamínicos responde a las familias químicas a las que pertenecen. Ya sean de primera, segunda o tercera generación, estos grupos químicos presentan diferencias de intensidad y frecuencia de efectos secundarios. Estos medicamentos pueden producir somnolencia, a dosis estandarizadas, y efectos anticolinérgicos. Aunque ya se dispone de antihistamínicos, que carecen de acción anticolinérgica y no atraviesan la barrera hematoencefálica, por lo que, no producen somnolencia, pueden acarrear otra problemática. Efectivamente, los antihistamínicos no sedantes, pueden producir alteraciones del ritmo cardíaco. En pacientes con este problema, se puede producir acumulación del antihistamínico por interferencia con la eliminación por la vía del citocromo P450 (eritomicina, claritomicina, antifúngicos imidazólicos...), lo que aconseja prever medidas de cardioversión.

Estos antihistamínicos de segunda generación son medicamentos mucho más selectivos para los receptores H1 periféricos, aunque no tanto para los receptores colinérgicos e histaminérgicos del Sistema Nervioso Central. Esta selectividad reduce considerablemente reacciones adversas como los efectos sedantes en comparación con los fármacos de primera generación, aunque mantienen unalivio eficaz de los trastornos alérgicos. Algunos antihistamínicos de segunda generación son, por vía sistémica, *acrivastina, astemizola, cetirizina, loratadina, mizolastina, terfenadina* y *fexofenadina*. Y por vía tópica: *azelastina, levocabastina* y *olopatadina*. Aunque la *cetirizina*, incluida en algunos de los nuevos antihistamínicos, sí puede tener acción sedante a dosis altas. Igualmente, en cuestiones de somnolencia, la *mequitazina* tampoco muestra acción sedante y anticolinérgica a 5 mg por toma, pero sí puede producirla a dosis más altas.

Los antihistamínicos de tercera generación son enantiómeros (*levocetirizina*) o metabolitos (*desloratadina* y *fexofenadina*),derivados de los de segunda generación. Su objetivo es aumentar la eficacia sobre los síntomas alérgicos a la vez que se reducen las reacciones adversas. Como la *fexofenadina*, que presenta un menor riesgo de producir arritmia cardíaca que la *terfenadina*. Sin embargo, hay escasa evidencia de alguna ventaja de la *levocetirizina* sobre la *cetirizina*, o de la *desloratadina* sobre la *loratadina*.

Salvo indicación médica en contra, la mayoría de antihistamínicos se administra en toma diaria con efecto de va de las 12 a las 24 horas, según lo moderno de las formulaciones. En general, *cetirizina, loratadina* y *terfenadina* ofrecen rapidez de acción, con Tmax aproximada de 1 hora; siendo idóneos para los casos agudos *astemizol, ebastina* y *azelastina*, que ofrecen Tmax cercana a las 3 horas. Se desmarca por su farmacocinética *astemizol*, que ofrece una semivida de 9 días, frente a

MERCADO ANTIHISTAMÍNICOS (Octubre 2016- Septiembre 2017)

MAT 09/2017	Unidades	Evolución de las ventas. Unidades (%)	Cuota de mercado. Valor (%)	Euros	Evolución de las ventas. Valor (%)	Cuota de mercado. Valor (%)
	22.895	**1,7**	**16,4**	**90.777**	**-0,5**	**8,4**
FAES FARMA	1.854	15,4	8,1	15.205	15,4	16,7
ALMIRALL S.A.	2.749	3,6	12	13.170	4,1	14,5
MERCK SHARP DOHME	3.649	-1,2	15,9	11.112	-1,5	12,2
Total Otros (59)	14.642	0,6	64	51.290	-5,2	56,5

MERCADO ANTIHISTAMÍNICOS (Julio 2016- Junio 2017)

MAT 06/2017	Unidades	Evolución de las ventas. Unidades (%)	Cuota de mercado. Valor (%)	Euros	Evolución de las ventas. Valor (%)	Cuota de mercado. Valor (%)
	22.862	**3,8**	**16,4**	**91.235**	**2,4**	**8,5**
FAES FARMA	1.813	19,2	7,9	14.867	19,2	16,3
ALMIRALL S.A.	2.743	6,2	12	13.127	6,7	14,4
MERCK SHARP DOHME	3.665	1,7	16	11.154	1,2	12,2
Total Otros (59)	14.641	2,3	64	52.087	-2,2	57,1

Fuente: IQVIA Sell Out, NPA. // Clase Terapéutica a nivel 2 " R06 ANTIHISTAMINISCOS" y Top 5 Manufacturer // Miles (000) //. Elaboración: IM Farmacias

MERCADO PRODUCTOS PARA EL ASMA Y LA EPOC (Diciembre 2016- Noviembre 2017)

MAT 12/2017	Unidades	Evolución de las ventas. Unidades (%)	Cuota de mercado. Valor (%)	Euros	Evolución de las ventas. Valor (%)	Cuota de mercado. Valor (%)
GLAXOSMITHKLINE	11.370	-0,7	29,4	132.846	-25,2	21,1
ASTRAZENECA	5.349	-3,6	13,8	117.153	-5,4	18,6
BOEHRINGER ING ESP	5.033	0,8	13	116.590	2	18,5
Total Otros (56)	16.901	3,8	43,7	264.473	10	41,9
Total	**38.653**	**1**	**27,8**	**631.062**	**-3,8**	**58,5**

Fuente: IQVIA, sell out, NPA. Categoría R03. Miles (000). Elaboración: IM Farmacias

la media de 7 a 17 horas del resto del arsenal antihistamínico. Con necesidad de varios días para su mayor efecto y también para su cese tras la retirada de cada medicamento.

Antihistamínicos a la baja

Aunque la mayoría de las principales compañías del grupo terapéutico de los Antihistamínicos sistémicos (R06) tuvieron resultados positivos al finalizar 2017, el conjunto de estos medicamentos cayó al finalizar el periodo. La causa principal fue el retroceso importante de las empresas que quedaron fuera del *Top5 Manufacturer*. En este análisis, se muestran las ventas constatadas en el MAT de diciembre de 2017, correspondientes a la clase R06, dentro del periodo que discurrió entre enero de 2016 y diciembre de 2017. Así mismo, se recuperan datos de los MATs concluidos en junio, septiembre y noviembre del mismo año pasado.

El segundo semestre de 2017 supuso para los medicamentos de la clase R06 pasar de crecimientos positivos en valor a cifras decrecientes. Si en junio del año pasado, registraba unas ventas en euros del 2,4%, bastaron 3 meses para que la caída ya fuera de medio punto. De igual forma, el -0,5% registrado en dicho MAT de junio de 2017, aún perdió dos décimas más en el penúltimo mes del año (-0,7%).

En volumen, sin embargo, este segmento mercantil (R06) mostró una mayor consistencia. En junio del pasado ejercicio, su crecimiento en unidades fue del 3,8%, para quedar situado, a los 3 meses, en el 1,7%. Crecimiento del que levantó dos décimas (1,9%) en los dos últimos meses del año. Numéricamente, los tres primeros MATs recogidos en las tablas que acompañan este texto, oscilaron entre los 90 y los 91 millones de euros, con ventas de unidades que variaron entre los 22 y los 23 millones de envases vendidos.

Como cifras de más reciente actualización, y dentro del último MAT disponible, la clase de los antihistamínicos sistémicos (R06), cayeron a diciembre de 2017 el -1% en valor. Esto significó superar levemente unas ventas de 91 millones de euros. En volumen, no hubo tal caída, porque las ventas lograron un incremento del 1,9%, colocándose por encima de los 23 millones de unidades vendidas.

R06, testimoniales en Respiratorio (R)

Los antihistamínicos sistémicos, que nunca alcanzan el 10% de la cuota del mercado respiratorio, si exhiben, sin embargo, compañías y marcas principales bien asentadas. Este es el caso de FAES, Almirall y Merck Sharp Dohme (MSD), como laboratorios, y de los conocidos productos Bilaxten, Ebastel y Aerius.

A MAT de diciembre de 2017, IQVIA registró una evolución de las ventas positiva en 4 de los laboratorios del *Top5 Manufacturer*, en contraposición al retroceso del resto de compañías del grupo R06. FAES lideró la clase terapéutica de los antihistamínicos de uso respiratorio, al crecer también un 15,1% en valor, lo que le reportó el 17,2% como cuota de mercado en esta magnitud. Ello fue posible al vender más de 1,9 millones de envases, por una cifra que se acercó a los 15,7 millones de euros, dentro de una cuota de mercado en volumen del 8,3%, tras crecer, igualmente, el 15,1% en volumen. Le siguió Almirall, con un crecimiento inferior, aunque muy digno, en valor. Concretamente, esta compañía de raíz española aumentó sus ventas en euros el 4,5%, con una cuota de mercado del 14,7%. Así, superó los 2,7 millones de unidades vendidas, y valoradas en más de 13,3 millones de euros. De

Indicaciones de los antihistamínicos de uso sistémico (R06)

Buena respuesta en:

- Rinitis estacional o "Fiebre del heno".
- Conjuntivitis estacional
- Urticaria.
- Dermatitis atópica y de contacto
- Picaduras de insectos
- Reacciones medicamentosas caracterizadas por picor o urticaria.
- Enfermedad del suero: buena respuesta en urticaria y edemas, pero inferior en fiebre y artralgias

Mediocre respuesta en:

- Asma bronquial
- Cuadros sistémicos de anafilaxis
- Edema angioneurótico: cuya sintomatología responde parcialmente a los antihistamínicos, pero no hay que confiar demasiado en ellos si se trata de cuadros graves con edema laríngeo intenso
- Alergias grastrointestinales.
- Rinitis vasomotoras crónicas, o peremnes

Antihistamínicos: Compuestos simples

Grupo Químico	Principio activo	Marca Registrada	Indicación principal
Aminoalquil éteres	Clemastina	Tavegil	Antialérgico
	Difenhidramina	Soñodor	Antialérgico, hipnótico
	Dimenhidrinato	Biodramina	Cinetosis
	Doxilamina	Dormidina	Hipnótico
Alquilaminas sustituídas	Dexclorfeniramina	Polaramine	Antialérgico; anafilaxia
	Mepiramina	Fluidasa	Bronquitis espástica
Fenotiacinas	Alimemazina	Variargil	Antialérgico
	Mequitazina	Mircol	Antialérgico
	Prometazina	Frinova	Antialérgico. Antiemético. Cinetosis.
	Tietilperazina	Torecan	Antiemético. Antivertiginoso.
Piperacinas	Cetirizina	Zyrtec	Antialérgico
	Levocetirizina	Xazal	Antialergico
	Meclozina	Dramine	Cinetosis
	Oxatomida	Oxatokey	Antialérgico
Piperidinas	Bilastina	Bilaxten	Rinitis. Urticaria.
	Ciproheptadina	Periactin	Antialérgico. Orexígeno.
	Desloratadina	Aerius	Antialérgico
	Ebastina	Ebastel	Antialérgico
	Fexofenadina*	Telfast	Antialérgico
	Ketotifeno	Zasten	Antialérgico. Antiasmático (prevención)
	Loratadina	Clarityne	Antialérgico
	Mizolastina	Mizolen	Antialérgico
	Rupatadina	Alergoliber	Antialérgico
	Terfenadina**	Ternadin	Antialérgico

Fexofenadina es el metabolito activo de la Terfenadina*

forma que su expansión en volumen fue del 3,8%, correspondiente a una cuota del 12,1%. En tercera posición, Merck Sharp Dohme (MSD) fue el único laboratorio que decreció en valor, dentro del *Top5 Manufacturer*. En esta magnitud, su caída fue del -1,7%, porcentaje que le asignó una cuota de mercado del 12,2%. A pesar de haber vendido más de 3,6 millones de unidades, valoradas en algo más de 11,1 millones de euros. Con lo que decayó también en volumen un -1,5%, a pesar de ocupar el 15,8% de este segmento.

Tras FAES, Almirall y MSD, tocó a Menarini crecer el 2,7% en valor, dentro de una cuota de mercado del 8,6% en el conjunto de las ventas de los antihistamínicos. En volumen, dio salida en el mercado a más de 1,1 millones de unidades, vendidas por un total de algo menos de 7,9 millones de euros. Cifras que se tradujeron en un crecimiento del 1,9% en unidades, circunscrito a una cuota del segmento en volumen del 5,1%. Cerrando el *Top5 Manufacturer*, por último, Cinfa también creció satisfactoriamente en valor. En esta magnitud aumentó sus ventas el 13,3%, con un montante de más de 5,8 millones de euros y una cuota de mercado del 6,4%. Porción del segmento de antihistamínicos que subió al 8,9% en volumen, una vez que este laboratorio de genéricos dio salida desde las oficinas de farmacia a más de 2 millones de cajas de medicamentos, correspondientes a un crecimiento del 10.7%.

Por su lado, las 56 compañías agrupadas en el grupo Total Otros, encajó un decrecimiento en valor del -10,2% y el -0,8% en volumen, evidenciando una notable composición de genéricos en su producción. No obstante, estas firmas retuvieron el 40,8% del mercado en valor y el 49,9% en volumen. De forma que sus más de 11,5 millones de unidades vendidas alcanzaron un valor superior a los 37,1 millones de euros.

LA ACCIÓN DE LOS R06 SÓLO ES PALIATIVA POR BLOQUEO DE LA HISTAMINA

Entre el asma y los bronquios

Ya en lo tocante al segmento del asma, la clásica separación de los antiasmáticos entre broncodilatadores directos y antiinflamatorios bronquiales, parece superada por el surgimiento de nuevos antiasmáticos, capaces de aunar sus respectivas propiedades. Se busca con ello atajar los síntomas de una forma más rápida y lograr un control de asma más prolongado en el tiempo. Actualmente, el abordaje del asma, y la EPOC, requiere el uso principal de fármacos broncodilatadores como los β2-agonistas, a corto y largo plazo, y de anticolinérgicos inhalatorios, sin descartar el uso de *teofilina* por vía oral, si es necesario. También tiene relevancia la administración de esteroides inhalados solos, o en combinación, con β2-agonistas de larga duración de acción, Contando también con la opción de usar los inhibidores de la isoenzima 4 de la *fosfodiesterasa* como, por ejemplo, *Roflumilast*.

Dentro de los broncodilatadores directos se alinean los estimulantes (agonistas) beta adrenérgicos, las bases xánticas y los anticolinérgicos. Así mismo, los inhibidores de la mediación de los mediadores cuentan con fármacos como *nedocromilo* o *ketotifeno*, dentro de los antiinflamatorios bronquiales; además

de los *corticosteroides* y los antagonistas de *leucotrienos*. Como diferencia principal, los broncodilatadores directos sirven tanto para atajar episodios agudos como para la profilaxis de los ataques de asma, mientras que los antiinflamatorios bronquiales sólo sirven para esta segunda función preventiva.

Bloqueo de ventas en asma (R03)

En relación con las ventas de medicamentos para el Asma, y la EPOC, estas líneas y tablas también se hacen eco del *Top3 Manufacturer*, y el grupo Total Otros, de la clase R03, durante el periodo que transitó de diciembre de 2016 a noviembre del año pasado (MAT de noviembre 2017). Con igual atención a los crecimientos-decrecimientos (%PPG) y las cuotas de mercado (%V), en valor y volumen. Además de anotación de las tres marcas más vendedoras, que fueron *Spiriva, Symbicort* y *Seretide*.

Los medicamentos para el asma y la EPOC lograron una cuota del 58,5% del mercado respiratorio (R), en valor, y del 27,8% en volumen. Un mercado que, como se ha dicho, perdió un -1,5% y un -0,4% en ambas magnitudes, respectivamente. En el caso del segmento de medicamentos para asma y EPOC, tal decrecimiento fue del -3,8%, tras alcanzar descender a una cifra de ventas en valor de algo más de 631 millones de euros, correspondientes a más de 38,6 millones de unidades vendidas, dentro de un crecimiento del 1%.

GSK, Glaxo Simth Kline, lideró el segmento, a pesar de ver despeñarse sus ventas un -25,2%, que solo le dejaron cerca de los 133 millones de euros en valor, con el 21,1% de las ventas de estos medicamentos. En volumen tal caída sólo fue del -0,7%, una vez que este laboratorio dio salida en el mercado de respiratorio a más de 11,3 millones de cajas de medicamentos, con una cuota de mercado en unidades del 29,4%. En segundo lugar, y también en porcentajes contabilizados a noviembre de 2017, Astra Zeneca fue el segundo laboratorio del *Top3 Manufacturer*. Cosechó, sin embargo, una caída en valor del -5,4%, que dejaron sus ventas en poco más de 117,1 millones de euros, encajados en una cuota de mercado del 18,6%. En volumen, también retrocedió. Concretamente fue un -3,6%, después de vender más de 5,3 millones de unidades, correspondientes a una cuota de mercado del 13,8%. Finalmente, cerró la terna de laboratorios líderes, Boehringer Ingelheim, que se aupó a posiciones vendedoras, con un 2%, que le reportó poco más de 116,5 millones de euros, dentro de una cuota de mercado del 18,5%, dentro de este segmento. En volumen, tal crecimiento se quedó solo en el 0.8%, equivalente a su 13% de cuota de mercado en unidades y sus más de 5 millones de cajas de fármaco vendidas.

Por su parte, el grupo Total Otros de los antihistamínicos tuvo un crecimiento sano que llegó al 10% en valor y el 3,8% en volumen. Con cuotas de mercado, respectivamente, del 41,9% y el 43,7% para las unidades. De esta forma, las 56 compañías del grupo que quedó fuera del *Top3 Manufacturer*, vendió hasta noviembre de 2017 casi 17 millones de cajas de medicamento, valoradas en cerca de 265 millones de euros.

LA ACCIÓN ANTICOLINÉRGICA EXPLICA LA SOMNOLENCIA QUE CAUSAN PARTE DE LOS ANTIHISTAMÍNICOS

Caídas previsibles

Con sus respectivas peculiaridades, los segmentos R06 y R03 del área de Respiratorio (R) presentarán en futuros MATs una previsible variabilidad vendedora que les mueva a cifras negativas, aunque no excesivamente profundas. En el caso de los antihistamínicos de uso sistémico para cierta sintomatología respiratoria relacionada con las alergias, 2017 mostró algunas líneas maestras que seguramente se confirmarán también en 2018. Entre estos rasgos está el empuje mercantil de compañías como FAES o Cinfa, frente al decaimiento de MSD. De igual forma, su *Top5 Manufacturer* seguirá teniendo una fuerte presencia de marcas, como se aprecia en el progresivo retroceso del grupo Total Otros y sus 56 compañías.

En cuanto a los antiasmáticos, parece razonable pensar que el crecimiento del grupo Total Otros, también con 56 laboratorios, suponga un avance tanto de los genéricos como de nuevas propuestas innovadoras. De forma paralela a un retroceso de multinacionales como GSK o Astra Zeneca y a un mantenimiento de otras como Boehringer Ingelheim.

Sobre lo que no habrá muchas dudas será sobre la vigencia de marcas como *Bilaxten, Ebastel* y *Aerius*, en antihistamínicos, y de *Spiriva, Symbicort* y *Seretide* como cabezas de lista en antiasmáticos.