

FERNANDO PAIS, DIRECTOR GENERAL DE GRUPO QUATRIUM

Cada cliente hace ‘únicos y líderes’ a FarmaQuatrium

POR QUINTO AÑO CONSECUTIVO, FARMAQUATRIUM CONSOLIDA SU LIDERAZGO NACIONAL EN LA GESTIÓN INTEGRAL DE COMPRAVENTA DE FARMACIAS GRACIAS A LA CONFIANZA DE LOS PROFESIONALES FARMACÉUTICOS.



La confianza es clave en el sector de la compraventa de oficinas de farmacia. Así lo destaca **Fernando Pais**, director general de Grupo Quatrium.

Sin embargo, no basta con ganarse el favor de los profesionales farmacéuticos, sino que *“lo verdaderamente complicado, y gratificante a la vez, es mantenerlo: que hablen bien de ti y de tu método, que un cliente se convierta en un profesional satisfecho y un amigo o amiga. Por eso es tan importante la confianza”*.

FarmaQuatrium, compañía especializada en la gestión integral de la compraventa de farmacias e integrada en el gallego Grupo Quatrium, ha estrenado el año *“revalidando su liderazgo en el sector”*. Por quinto año consecutivo, es *“líder nacional”* en gestión integral y asesoramiento para compraventa de oficinas de farmacia (2018, 2019, 2020, 2021 y 2022).

Profesionalidad del equipo

Pais defiende que este quinto liderazgo consecutivo también pone de manifiesto la profesionalidad de todos los trabajadores de FarmaQuatrium, un equipo de más de 70 profesionales con amplia experiencia en el sector. *“No sólo importa llegar o cerrar el mayor número de operaciones, detrás de cada una hay historias únicas que es necesario entender y hacerlas propias para poder ofrecer el servicio perfecto, la solución que busca el profesional”,* declara. Al final, afirma, *“son estas historias y las personas que hay detrás de las mismas las que nos hacen especiales y líderes a nosotros”*. Su *“filosofía de trabajo se sustenta en la confidencialidad y la profesionalidad, por supuesto; pero también en la transparencia, el compromiso y la emoción”*.

Sostiene que la compañía ha sabido escuchar, y dar respuesta a las necesidades concretas, sin estandarizar procesos, de los farmacéuticos que han valorado comprar o vender una oficina de farmacia en el último año; sorteando las dificultades actuales del tejido económico y social. A Fernando Pais le gusta hablar de *“personas que tratan con personas”* cuando se refiere al equipo de FarmaQuatrium. Porque *“entender, empatizar, ponerse en la piel de una persona que lo apuesta casi todo para montar y gestionar su propio proyecto farmacéutico, es fundamental”*.

Algunos de los motivos por los que los farmacéuticos confían en FarmaQuatrium a la hora de comprar o vender su farmacia, son su capacidad de adaptación a las necesidades e inquietudes

de los farmacéuticos ante las dificultades, el acompañamiento de manera integral y personalizada a cada cliente en todo el proceso para construir su proyecto de futuro con todas las garantías, su equipo multidisciplinar y la cercanía que ofrece (a través de sus sedes en España y Portugal) por todo el territorio nacional.

La campaña *‘No es casualidad, es confianza’,* basada en los testimonios y experiencias de sus clientes de toda España, *“los mejores embajadores del buen hacer de FarmaQuatrium”,* resume todo esto. Sentir el calor de los profesionales del sector farmacéutico, su confianza, *“que se refleja en estos cinco años de liderazgo ininterrumpido”,* es, para todos los que forman FarmaQuatrium, lo más importante.

Con una amplia cartera de servicios 360°, FarmaQuatrium se adapta a las necesidades específicas de cada cliente, con soluciones a medida para garantizar el éxito en cada operación. Para ello, se ocupa de la gestión global y asesoramiento en operaciones de compraventa; transmisiones familiares; nuevas aperturas y traslados; asesoramiento fiscal, legal y contable; marketing farmacéutico; consultoría estratégica; y formación, gestión y optimización de recursos, entre otros servicios.

Algo que muchos no saben es que esta compañía nació en Santiago de Compostela hace algo más de una década con apenas un equipo de diez personas. Hoy, sus más de 70 profesionales trabajan de forma conjunta y unida, compartiendo la misión de consolidarse como referentes en el sector de la compraventa en España y Portugal, país en el que están creciendo en los últimos años. Ofrecen confianza, tranquilidad, un futuro estable, sin contratiempos, y un cuidado y atención permanente, incluso una vez que se cierra el proceso y se firma la compraventa, porque creen que, tras ella, se ha forjado *“una nueva relación que debe cuidarse”*. Entre 2022 y 2023, han abarcado la cobertura de todo el territorio nacional y reorganizado las zonas de actuación de sus asesores patrimoniales en algunas áreas concretas. En la Zona Norte han contratado a más de diez personas para brindar un servicio todavía más personalizado y cercano en País Vasco, Navarra, Cantabria, La Rioja y Castilla y León. En Asturias, Alicante y, especialmente, Cataluña, han obtenido unos datos brillantes. Empieza igualmente a despuntar en ese sentido Andalucía, una zona de reciente apertura con las delegaciones físicas de Málaga y Sevilla. Por su parte, en Galicia y Madrid continúan con un constante crecimiento, siguiendo la estela de la Comunidad Valenciana y Baleares. ✚

FARMAQUATRIUM
GESTIÓN INTEGRAL DE FARMACIAS



SOBRE GRUPO QUATRIUM

Grupo Quatrium se consolida como compañía referente en el sector farmacéutico e inmobiliario en España. En la actualidad, está integrado por FarmaQuatrium, que ha revalidado su liderazgo en gestión integral de compraventa de farmacias; FarmaSoluciones, especialistas en marketing farmacéutico; FarmaVerita, centrados en rentabilizar la oficina de farmacia; Laboratorios Ozoaqua, expertos en el cuidado dermatológico de la piel con Aceites ozonizados; y Quatrium Inmobiliaria, que ofrece servicios globales y asesoramiento en el mercado inmobiliario.