

Pharmabox24 da servicio a los clientes sin interrupción, las 24 horas y durante todo el año

LA EMPRESA MAB DISTRIBUYE LAS MÁQUINAS DE LA LÍNEA PHARMABOX24 QUE VENDEN DE FORMA AUTOMÁTICA PRODUCTOS DE PARAFARMACIA CUANDO LA FARMACIA ESTÁ CERRADA.



Desde hace muchos años las máquinas de vending triunfan allá donde están instaladas. Son capaces de dispensar multitud de productos, desde bebidas hasta productos tecnológicos. Hace pocos años esta misma idea se desarrolló para las oficinas de farmacia. Mab es una empresa encargada de distribuir máquinas de la línea Pharmabox24 que venden de forma automática productos de parafarmacia cuando la farmacia está cerrada. Se trata de una forma de dar servicio a los clientes sin interrupción, las 24 horas y durante todo el año. Hablamos con **Clemente López**, director de Pharmabox24 sobre las ventajas de las máquinas de vending en la farmacia.

La automatización de las farmacias como el de otros comercios es una realidad impuesta por los cambios de hábitos de los consumidores y la situación del sector. Mab en año 2014 vio esa necesidad unido a la colaboración con el fabricante en otro tipo de máquinas dedicados a grandes expositores automáticos y adaptó los equipos al canal farmacia. Mab cuenta actualmente con una gama de máquinas con 6 modelos distintos con diferentes dimensiones, alturas y fondos para adaptarse a cualquier ubicación posible y cualquier exigencia. Además cuenta con la garantía de que los productos están fabricados íntegramente en Europa, con su certificación CE.

Desde el punto de vista a Clemente López en estos momentos *"hay una oportunidad de colaborar dentro del equipamiento farmacéutico a esa automatización que poco se va abriendo paso no sin dificultades"*. Según nos comenta, hay actores dentro de éste mercado que hablan de una normalización dentro de las convulsiones últimas. *"Nosotros creemos que es un sector muy maduro y que igual que en otros momentos ha sabido reponerse y salir reforzado en la actualidad sabrá diversificar y reforzarse"*, afirma.

PHARMABOX24 PERMITE OBTENER UN NIVEL DE ADAPTABILIDAD DEL ALMACÉN QUE “NINGUNA OTRA MÁQUINA CONVENCIONAL PUEDE OFRECER”

Pharmabox24

Gracias a la línea Pharmabox24 la botica puede permanecer abierta las 24 horas del día de una manera automática. Del mismo modo, incrementará la facturación sin costes añadidos de personal, además de dar un servicio continuado a su clientela sin ampliar el horario comercial de su farmacia. La línea de expendedoras Pharmabox24 está disponible en dos versiones: Pharmabox24 y Pharmabox24 mini. La única diferencia entre ambos modelos reside en sus dimensiones, no variando las características técnicas.

La máquina Pharmabox24 tiene una vitrina expositiva como si fuese un escaparate, para una mayor imagen y que permite estimular la compra por impulso. La capacidad del almacén, que supera las 100 referencias reales y alrededor de 500 productos reales, garantiza una alta oferta al cliente, para un seguro incremento en las ventas de los artículos. Le preguntamos a Clemente qué tipo de tecnología utilizan para sus máquinas. *“La más avanzada tecnología sobre eje cartesiano que permite obtener un nivel de adaptabilidad del almacén que ninguna otra máquina convencional puede ofrecer”*, asegura. La máquina de Pharmabox24 no tiene espirales –típicas de las máquinas de vending tradicionales para latas y snack- pero tiene un almacén flexible que permite gestionar indistintamente referencias muy grandes y muy pequeñas. Puede dispensar desde cremas labiales o chupetes hasta leches.

Además el almacén puede ser variado autónomamente de una manera muy simple. Esa

es una de sus grandes bazas. Los canales no son fijos o predefinidos de esta manera se adapta el espacio a la dimensión del producto, desplazando el separador encastrado en la bandeja de forma sencilla. Esto permite ofrecer varias ventajas. *“Se consigue una maximización del espacio y la capacidad, no existen huecos entre productos y además se puede utilizar el número de bandejas que necesitemos de forma que se pueden regular”*, comenta Clemente. Otro punto a destacar de la máquina es que tiene ascensor para la recogida de producto. De esta manera se evita la erogación del producto en caída, con el consiguiente riesgo de dañar el producto. Otra de las ventajas de Pharmabox24 es la falta de motores, cables, placas electrónicas, con lo cual *“hay muy poco mantenimiento”*. Asimismo la empresa ofrece la posibilidad de ir incorporando cualquier tecnología que aparezca en el mercado en cuanto a los sistemas de pago. Además de todas estas ventajas nos encontramos delante de una máquina con una calidad-precio-servicio excelente. Los precios de Pharmabox24 oscilan desde los 11000€ hasta los 25000€.

El 2015 fue un año muy importante para la empresa porque realizaron una gran inversión en medios y en activos para introducir sus productos. De cara a este año las previsiones de instalaciones están en las 45 máquinas.



Clemente López

Cash TPV Compacto, el sistema de gestión de efectivo

Mab posee otro sistema de robotización que puede ser útil al farmacéutico. Se trata de Cash TPV Compacto, un equipo que está formado por un solo módulo que integra las funciones de aceptación y devolución de billetes y de aceptación y devolución de monedas. *“Cuando se requiere velocidad en el tratamiento del efectivo, tan solo un equipo de las características de CASH TPV Compacto es capaz de seguirle el ritmo y ofrecerle las máximas prestaciones, lo que le permitirá acompañarle y mejorar el rendimiento de su negocio, no frenarle”*, comenta Clemente López.

El equipo dispone de un sistema completo para el tratamiento de monedas, y un sistema de tratamiento de billetes formado por dos recicladores, esta última característica confiere al equipo Cash TPV Compacto de una elevada velocidad de tratamiento de billetes tanto en aceptación como en devolución. La configuración del equipo dota a la farmacia de una elevada capacidad de cambio y de aceptación de efectivo. +



**LOS PRECIOS DE PHARMABOX24
OSCILAN DESDE LOS 11000€
HASTA LOS 25000€**